Betaseed est un fournisseur de semences de betteraves sucrières performantes avec des profils de résistance complets, qui s'engage à jouer un rôle majeur dans la culture de betteraves sucrières. En tant que partenaire des agriculteurs et de l'industrie sucrière dans le monde entier, l'objectif de Betaseed est de rendre la culture de la betterave plus facile et plus productive grâce à de nouvelles idées, de nouveaux outils et concepts qui vont au-delà des semences. Avec ses racines américaine, Betaseed opère aujourd'hui sur 17 marchés à travers le monde de son siège à Francfort-sur-le-Main, en Allemagne. Les activités en France sont coordonnées par le siège de Betaseed Sarl à Béthune. Pour en savoir plus, consultez le site betaseed.fr.

POSTULEZ MAINTENANT

Nous sommes actuellement à la recherche d'un(e)

ANALYSTE COMMERCIAL(E)

TEMPS PLEIN, DÈS QUE POSSIBLE, POUR COMPLÉTER NOTRE ÉQUIPE DE 5 PERSONNES BASEE A BETHUNE

VOS MISSIONS :

Vous assurez la responsabilité administrative pour l'équipe des ventes en France et éventuellement en partie en Allemagne pour Betaseed GmbH. Vos principales responsabilités sont les suivantes:

- Vous êtes responsable de la gestion administrative de la structure. Avec l'aide d'une assistante commerciale, vous garantissez la réalisation dans les délais de la partie administration des ventes (commandes, bons de livraison, commandes…). Dans le cadre de l'installation de SAP S/4HANNA, vous contribuez à la mise en place du logiciel, à la formation de l'équipe et à l'optimisation des processus internes.
- Vous développez l'utilisation de SalesForce auprès de l'équipe (France et Belgique). Vous réalisez un ensemble d'analyses permettant à l'équipe de mieux orienter leurs contacts clients.
- Vous réalisez également des études spécifiques pour Betaseed France avec la mise en place de tableaux de bord de pilotage de l'activité ainsi que des études ponctuelles sur de nouveaux projets et concepts.

VOTRE PARCOURS :

- Vous êtes débutant ou vous avez une expérience professionnelle de 2 à 3 ans après un niveau de formation à minima bac +2 avec une connaissance du milieu agricole.
- Vous avez une très bonne connaissance du pack Microsoft et de l'informatique, la connaissance de SAP serait un plus.
- Vous avez un bon esprit de synthèse, une facilité à travailler au sein d'une petite équipe commerciale. Votre orientation client et votre sens de la collaboration vous aideront à travailler sur nos projets groupe.
- Votre anglais doit être courant.

CE QUE NOUS OFFRONS :

- Une entreprise innovante
- Une équipe motivée et internationale avec une hiérarchie horizontale
- Un environnement de travail collaboratif et convivial
- Un plan de développement individuel en fonction de vos objectifs personnels

Veuillez envoyer votre candidature (comprenant un CV et une lettre de motivation) par courrier électronique à Benoit Rose à l'adresse email brose@betaseed.com.

Betaseed Sarl • 957 Rue de l'horlogerie • 62400 Béthune • www.betaseed.fr

BETASEED. SIMPLY DIFFERENT.

BETASEED®